

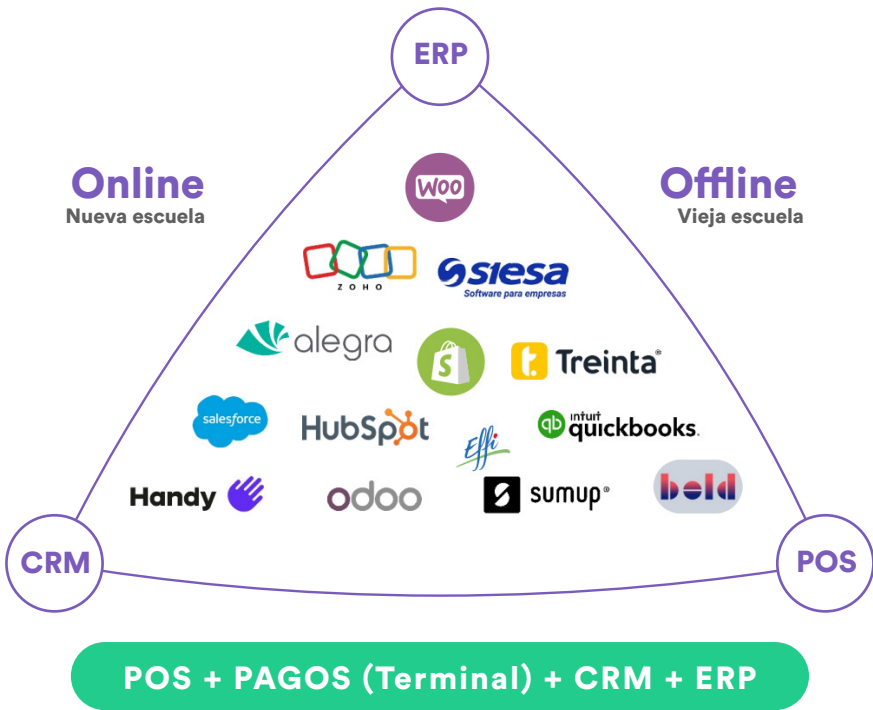


Una Fintech que integra los pagos y la gestión administrativa en tiempo real

El Problema

Los **emprendedores y negocios** usan **múltiples softwares no integrados** para administrar sus operaciones, lo que causa **datos desactualizados**, **sobrecostos** e **ineficiencias**. Además, los pagos y la operación del negocio viajan en vías diferentes, dificultando la **gestión eficiente del negocio**.

- Softwares contables offline
- Plataformas online
- Hojas de calculo
- Terminales y Hardware de Pagos



La Solución

Una plataforma **Fintech integradora** que combina las ventajas de un **procesador de pagos**, sobre el cual se sustenta el modelo de negocio transaccional mediante **Tap to Phone**, conectando este proceso con la gestión de compras, **inventarios**, **bodegas**, **CRM** y otras soluciones que aporten valor desde el punto de vista **administrativo** buscando **incrementar las ventas del comercio**.

DIAN

Redeban

sistecredito

Addi

skandia

Cobre

plataform

HIKVISION

WOO

servintegro

TCC

envia

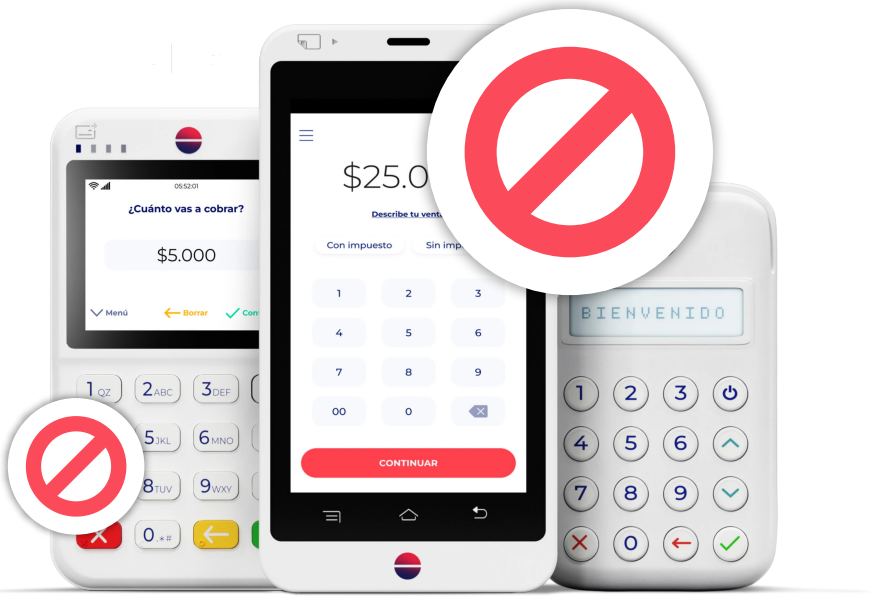
domina

safarbo

intuit

El Modelo Negocio

El modelo de negocio de Xell se basa en cobrar una comisión del **3.2% por cada transacción**, similar a una terminal de pagos tradicional. **La plataforma se ofrece sin costo**, utilizando sus propias funcionalidades como estrategia de captación, permitiendo a los clientes **ahorrar en costos** de ERP, integración y otros servicios. De esta forma, **Xell no solo reduce gastos operativos para el cliente, sino que también les proporciona un valor añadido**.



- Para los próximos 18 meses
\$1.5mm
- Para Producto
\$700k
- Para Marketing
\$800k
- Meta
1,000
Comercios
- Roi
1.67
- Ventas Proyectadas
\$2.5mm

Nuestro Camino de Financiamiento

Actualmente estamos en la etapa de **pre-semilla**, recaudando fondos para impulsar nuestra siguiente fase de crecimiento. Durante los últimos tres años, hemos invertido aproximadamente \$400k USD de nuestro bolsillo en pruebas piloto y en la construcción del producto.

Estos nuevos fondos nos permitirán continuar integrando proveedores de pago, sostener los salarios de los desarrolladores y, lo más importante, invertir en **marketing y construir una fuerza de ventas física dedicada**.

Nos estamos preparando para lanzar operaciones tanto en el mercado de **EE. UU. como en Colombia**, totalmente listos para ingresar al mercado y escalar rápidamente.

****Nota:** Aunque estamos listos para lanzar, es importante mencionar que estamos comenzando y aún no hemos generado tracción.

Co - Fundadores

Sebastian Barrientos
COO
Empresario, fundador de la tienda retail de lujo más grande de Colombia - SBQ Store; Especulador e inversor en proyectos de Real State y Tecnología (Blockchain).

Juan David Agudelo
CEO
Emprendedor Serial y consultor para grandes marcas, fundador de variadas Startups y productos digitales. Desarrollador de software con más de 12 años de experiencia en el sector